

CDI / TECHNICO-COMMERCIAL(E) BtoB / H/F

Equipements de dosage industriels

POLY DISPENSING SYSTEMS, entreprise du groupe familial français **RG Distribution**, commercialise une très large gamme d'équipements de dosage éprouvés et performants. Ces produits sont distribués dans plus de 20 pays.

POLY DISPENSING SYSTEMS est aussi une entité à taille humaine reposant sur des équipes dynamiques impliquées et porteuses de projets, dans une ambiance de travail favorisant l'initiative et le plaisir.

En pleine expansion, la société est à la recherche d'un(e) **technico-commercial(e)** pour renforcer son équipe commerciale.

Vos missions :

Partie intégrante d'une équipe dynamique, vous êtes rattaché(e) à la direction commerciale et avez pour principales missions :

- Développer et fidéliser une clientèle industrielle existante ;
- Démarcher les prospects au téléphone ou physiquement ;
- Proposer des solutions techniques adaptées aux besoins et impératifs du client ;
- Visiter régulièrement les clients ;
- Vous serez responsable de la réalisation des objectifs commerciaux quantitatifs et qualitatifs de votre région ;
- Mise à jour du CRM ;

Cette description prend en compte les principales responsabilités liées au poste sans pour autant être exhaustive.

Vous bénéficierez, à votre arrivée dans l'entreprise, d'un parcours d'intégration comprenant les formations requises pour la bonne tenue du poste.

Vous intégrerez aussi la **RG Academy** et bénéficierez d'un accompagnement spécifique pendant 1 an dans l'optique de développer vos compétences via un programme de formation, des challenges, et le partage de succès stories. Vous participerez à des réunions périodiques, individuelles et collectives, au cours desquelles vous obtiendrez un feedback personnalisé sur votre développement personnel. Vous serez aussi conviés à des événements "team building" spécifiquement dédiés aux membres de la **RG Academy**.

CDI / TECHNICO-COMMERCIAL(E) BtoB / H/F

Equipements de dosage industriels

Votre profil :

BTS/BAC+3, vous êtes motivé(e), autonome, organisé(e) et appréciez le travail en équipe.

Votre dynamisme, patience et persévérance, vos capacités à convaincre et votre goût du challenge vous permettent de relever tous les défis. Un excellent relationnel, des qualités d'écoute et une bonne présentation sont requises pour ce poste.

Nous recherchons un tempérament, un talent, une envie forte, doté de compétences et/ou connaissances techniques et d'une expérience d'au moins 2 ans dans une fonction technico-commerciale terrain au contact d'une clientèle industrielle.

Le poste :

Poste en CDI, basé à Orgeval ou en home-office (selon secteur à pouvoir)

Package de rémunération attractif composé d'un fixe et d'une part variable.

Mesures COVID-19 :

La société **POLY DISPENSING SYSTEMS** certifie le strict respect des mesures gouvernementales adoptées pour assurer la santé des salariés en entreprise face à l'épidémie de Covid 19.

Vous souhaitez postuler :

Merci d'adresser votre dossier de candidature (CV, lettre de motivation) à l'adresse email suivante : recrutement@rgdistribution.fr

Vous voulez en savoir plus sur la société la société **POLY DISPENSING SYSTEMS** et le groupe **RG distribution**, cliquez sur ce lien : <https://polydispensing.com/>

CDI / TECHNICO-COMMERCIAL(E) BtoB / H/F
Equipements de dosage industriels

RG *distribution*

